



RepresentaMais

Conexão Inicial

Estratégia para fortalecer o relacionamento com novos clientes

www.representamais.com.br

O que são Ações de Retorno Imediato?

Um dos principais objetivos do processo de Ações Imediatas é oferecer um passo a passo estratégico para encantar o cliente logo no início da relação comercial, incentivando-o a realizar suas primeiras compras com a empresa representada.

Por que a Conexão Inicial é tão importante?

Assim que os primeiros clientes a serem abordados são definidos, e antes da visita presencial, entra em cena a estratégia da Conexão Inicial. Nessa etapa, é enviado um presente ou brinde em nome do representante local — mas com a identidade visual da empresa representada — junto a uma mensagem informando que o representante está atuando com uma nova representada e que, em breve, fará uma visita para apresentar novas oportunidades de negócio.



ARIs - Ações de Retorno Imediato

Iniciativas práticas que visam gerar resposta rápida, engajamento e abertura para conversas comerciais logo no início do relacionamento com o cliente.



Importante:

Esse presente ou brinde não tem a intenção de “comprar” o cliente, mas sim de estreitar o relacionamento de forma ética e respeitosa. Por isso, é fundamental estar atento às normas de compliance, especialmente no caso de empresas de grande porte ou com políticas internas mais rígidas.

De modo geral, essa ação tende a ser mais eficaz quando o contato é direto com o proprietário da empresa, pois reduz significativamente o risco de conflito de interesse.

Na dúvida, recomendamos não realizar a ação.



RepresentaMais



RepresentaMais